



# Software ReUse Case Study

Digitale Marketing-Agentur setzt auf hybride Lösung mit Software ReUse



## Software ReUse:

Software ReUse ist seit 2011 auf den Verkauf von gebrauchter Software spezialisiert und berät kleine und große Unternehmen zu optimalen, an die jeweiligen Bedürfnisse angepassten Lösungen. Als Microsoft-zertifiziertes Unternehmen und Pioniere am Markt mit viel Erfahrung garantieren wir eine sichere und rasche Abwicklung sowie einen reibungslosen Lizenz-Transfer, der sowohl rechtskonform, als auch auditsicher ist und Unternehmen bis zu 75 % der Software-Kosten spart.



**Raphael Remhof**

Geschäftsführer von offroad communications

„Als wachsende Agentur wollten wir qualitativ auf der Höhe der Zeit sein, aber auch Kosten sparen. Durch die kompetente Beratung von unserem langjährigen Partner Stefan Tauchhammer wussten wir: Es ist keine Entweder-oder-Entscheidung. So sind wir zu einer optimalen Lösung gekommen, die sich mit seiner Hilfe schnell und unkompliziert umsetzen ließ und uns eine Menge Geld gespart hat.“



### Der Kunde:

offroad communications ist eine Omnichannel-Agentur, die offline mit online verbindet und damit modernes, effektives Marketing umfassend gestaltet. Flexible Arbeitszeiten und -orte erfordern eine effiziente Arbeitsorganisation – noch mehr, wenn das Unternehmen wächst, neue Mitarbeiter dazukommen und das Homeoffice aus dem Alltag nicht mehr wegzudenken ist.



### Die Ansprüche:

Der Kunde wollte die beste und günstigste Software-Lösung, um seine Arbeitsprozesse mit einem modernen Organisationstool gestalten zu können. Nachdem sich offroad communications mehrere Projektmanagement-Tools angesehen hatte, war der Anspruch klar: Es war ein Modell gefragt, das gleichwertig mit Office 365 ist, aber weniger laufende Kosten verursacht.



**Stefan Tauchhammer**  
Geschäftsführer von Software ReUse

„Als zertifizierte Lizenzberater (Microsoft License Professionals) gehört es zu unseren Kernkompetenzen, mit Unternehmen genau in diesen Situationen die richtigen Lösungen zu finden. Unternehmen wollen hier Sicherheit und einen vertrauenswürdigen Ansprechpartner. Und das können wir garantieren.“



**Thomas Candussi**  
Geschäftsführer von offroad communications

„Nach über einem Jahr der Anwendung und 6 Mitarbeitern mehr, insgesamt mehr als 1000 Home-Office-Tagen und 1000 Tagen von Mitarbeitern auf Work & Travel, sind wir immer noch mehr als zufrieden mit unserer Entscheidung, uns für das Hybridmodell entschieden und den Kauf unserer Software-Lizenzen mit Software ReUse abgewickelt zu haben. Das Team hat uns höchst professionell beraten und die Übertragung der gebrauchten Software-Lizenzen ging unkompliziert und schnell.“



### Die Lösung:

Wir konnten die Geschäftsführung der Agentur beraten und ihr eine maßgeschneiderte hybride Lösung anbieten. offroad communications entschied sich dafür, diesen Weg zu gehen. Microsoft Teams wurde als Teil von Microsoft 365 Business Basic gemietet – für die klassischen Microsoft-Office-Produkte setzte das Unternehmen auf den Kauf gebrauchter Software-Lizenzen. Wir kümmerten uns um die Dokumentation, einen sicheren Ablauf und vor allem um eine rasche Umstellung. Innerhalb weniger Tage war alles erledigt.



### Das Ergebnis:

offroad communications ist mit den Softwareprodukten auch mit wachsendem Team bestens versorgt. Das Unternehmen hat eine moderne, flexible und effiziente Lösung für Projektmanagement, Kommunikation und Meetings – ohne monatliche Kosten und mit einer Einsparung von 70 % bei den Kosten für die Microsoft-Office-Lizenzen.